

**POSIZIONE APERTA: SALES MANAGER****ATTIVITÀ DI RIFERIMENTO**

La risorsa avrà a disposizione una rete di contatti e clienti già costruita negli anni, in particolare nei settori Steel Mill (Acciaieria), Continuous Casting (Colata Continua), Rolling Mill (Laminatoio), Tube Mill (Tubifici), per quanto riguarda l'automazione industriale e la robotica applicata.

Riportando al Direttore Commerciale EMEA, sarà responsabile dello sviluppo commerciale e promozione del brand sui territori assegnati con l'obiettivo di incrementare il business e la presenza territoriale.

Sarà responsabile di gestire direttamente la clientela e le fasi di negoziazione e contrattualizzazione.

La risorsa inserita dovrà raggiungere gli obiettivi di budget condivisi con l'azienda, sviluppando e consolidando le relazioni con i clienti.

**REQUISITI**

- La posizione è pensata per una figura Sales Manager/Key Account Manager, con almeno 3/4 anni di esperienza in un ruolo analogo oppure in un ruolo di Export Manager.
- La risorsa ha conoscenze tecniche dell'automazione industriale e della parte elettrica.
- Costituisce requisito fondamentale la conoscenza dell'industria siderurgica.
- Capacità di lavorare con una forte autonomia operativa, ottime abilità comunicative abbinate a un forte orientamento al risultato, organizzando e gestendo il tempo di lavoro in modo efficace.
- Persona relazionale, analitica, con capacità di problem solving e proattività.
- È richiesta un'ottima conoscenza della lingua inglese.
- Buona conoscenza del pacchetto office.

**SI OFFRE**

- Attrezzatura: Smartphone e PC.
- Automobile in Fringe Benefit come da Policy aziendali.
- Formazione per i primi sei mesi nella sede di Borgo Chiese sulle tecnologie e i prodotti di Polytec.
- Supporto per vitto/alloggio durante il periodo di formazione.
- Possibilità di lavorare da remoto dopo il periodo di formazione.
- Possibilità di lavorare per un gruppo in forte crescita internazionale nell'ambito della robotica e automazione industriale.
- Inserimento diretto in un gruppo solido e in forte crescita a livello internazionale con 30 anni di storia nell'innovazione, nella tecnologia e nell'energia.

- Possibilità di conoscere nuove persone di diversa estrazione linguistica e culturale.

## LA NOSTRA AZIENDA

**Polytec**, core business di BM Group, è un'azienda italiana leader nella trasformazione digitale e transizione energetica.

**BM Group** è un gruppo industriale italiano che unisce società con specializzazioni diverse, accomunate da un unico obiettivo: consentire all'industria quella trasformazione tecnologica necessaria per diventare fabbrica intelligente e sostenibile. Il team di BM Group è giovane, dinamico e collabora costantemente con centri di ricerca e università. Per ogni nuova figura si definisce un programma di inserimento in fase di assunzione in base all'esperienza e alle competenze. Organizziamo e promuoviamo corsi di formazione in ottica di miglioramento continuo.

## INFORMAZIONI PER LA CANDIDATURA

- RAL da definire in base al profilo professionale.
- L'offerta di lavoro è rivolta a entrambi i sessi (law 903/77)
- Informazioni sul trattamento dei dati personali (2016/679 GDPR): [https://polytec.bmgroupp.com/sites/default/files/2019-10/Informativa\\_CV\\_0.pdf](https://polytec.bmgroupp.com/sites/default/files/2019-10/Informativa_CV_0.pdf)